



Dankebox sucht Vertriebstalente für stark wachsendes Geschenkartikel-Startup.

Ab sofort: Freie Handelsvertreter/-innen mit Schwerpunkt Geschäftskundenakquise im Home-Office & Remote.

Das Startup Dankebox aus dem Segment Geschenk- & Werbeartikel sucht freiberufliche Mitarbeiter/-innen, die Spaß am Verkauf an Geschäftskunden haben.

Sie sind smart, kommunikativ und können sich auch mit Managern von großen Unternehmen auf Augenhöhe unterhalten? Sie denken unternehmerisch, sind wissbegierig und tatendurstig?

Sie repräsentieren ein innovatives, durchdachtes und nachhaltiges Premium-Produkt, das schon mehrere Investoren überzeugt, Awards gewonnen und eine staatliche Innovationsförderung erhalten hat. Auch die Presse berichtet durchgängig positiv über unseren Service. Denn unser Startup schließt eine Marktlücke und erfreut sich sehr guter Wachstumsraten, die wir nun gemeinsam mit Ihnen noch weiter steigern möchten.

Es erwarten Sie freie Zeiteinteilung, professionelle Verkaufsunterlagen sowie ein junges und agiles Team. Der Kundennutzen ist einfach zu erklären: zum Beispiel per telefonischer Beratung, in Ihrem Business-Netzwerk oder auf Messen. In einem jungen Startup können Sie auch Ihre eigenen, operativen wie strategischen Ideen einbringen und Teil einer Erfolgsgeschichte werden. Sie erhalten auch „warme Leads“, also konkrete Kundenanfragen, für Ihr PLZ Gebiet, die wir durch unsere zahlreichen Marketingmaßnahmen generieren.

Gelegentlich können Kundenbesuche vor Ort oder Teammeetings sinnvoll sein, daher wäre ein eigenes Fahrzeug von Vorteil. Die Tätigkeit kann jedoch prinzipiell auch zu 100% remote ausgeführt werden.

Die Vergütung erfolgt auf Basis einer sehr attraktiven Provision. Sie profitieren von hohen Abnahmemengen im Geschäftskundenvertrieb – und entsprechend hohen Provisionen – sowie der Auszahlung von Provisionen für Folgegeschäfte. Ein Fixum wird aktuell nicht gewährt, dies ist jedoch perspektivisch denkbar. Sie sind selbstständiger freier Handelsvertreter und erhalten selbstverständlich eine Provisionsvereinbarung.

Ihre Bewerbung sowie Rückfragen richten Sie bitte an:

Alexander Hoyer
jobs@dankebox.de

Weitere Informationen zum Unternehmen: www.dankebox.de

Sortiment und Produkte: Geschenk- und Werbeartikel

Zielkunden: Businesskunden aller Branchen, insbesondere Multiplikatoren wie z. B. der Werbeartikelhandel, der Einzelhandel sowie Industriekunden aus Maschinenbau, IT, Beratung, Automobil, Immobilien, Chemie, Medizin, Finanzen und anderen Branchen.

Vertriebsgebiet: bundesweit

Stand: 16.10.2020