



Co-Founder (m/w/d) Schwerpunkt Sales & Business Development

Düsseldorf

Stand: 04.04.2019

Deine Aufgabe

Du hast Lust in einem jungen Startup in der Wachstumsphase voll einzusteigen und Teil einer Erfolgsgeschichte zu werden. Dabei fokussierst du die Bereiche Vertrieb & Business Development, bist aber auch sonst in allen Bereichen involviert. Du treibst Kooperationen, Internationalisierung und Handelsplatzierungen voran. Du sprichst auf Messen, bei Außenterminen und am Telefon mit Geschäftskunden, Werbemittelhändlern und wichtigen Multiplikatoren. Als Co-Founder agierst du auf Augenhöhe mit dem bestehenden Gründerteam.

Wir bieten

- Unternehmensbeteiligung (Anteile) zu einem fairen Kurs
- Aufstrebendes, erfolgreiches Startup mit guter Medienpräsenz und wachsendem Bekanntheitsgrad
- Sehr hochwertiges und nachhaltiges Produkt, das die Kunden lieben, wenn sie es erst einmal kennen.
- Professionelle Verkaufsunterlagen, Marketing-Unterstützung und ein gut gepflegtes CRM-Tool
- Kollegiales Team mit einer klaren Vision und viel Gründerspirit

Du erwirbst Firmenanteile und bekommst eine attraktive Provision. Ein Fixum wird aktuell noch nicht gewährt, ist aber perspektivisch möglich. Du bist Gründer und Anteilseigner und investierst Zeit & Manpower in eine Idee, an die du glaubst.

Das bringst Du mit

- In den Bereichen Vertrieb/Business Development macht dir keiner etwas vor – sondern Du uns
- Du pusht Projekte vorwärts, denkst unternehmerisch und arbeitest vollständig eigeninitiativ
- Mit deinen kommunikativen Fähigkeiten überzeugst du Manager, Geschäftsführer und Vorstände
- Du hast Lust, ein Startup auf- und auszubauen und dich dem Projekt voll zu widmen
- Toll wären ein eigener Pkw und räumliche Nähe zu Düsseldorf

Über uns

Dankebox will das Schenken neu denken. Wir bieten ein innovatives, hochwertiges und rundum durchdachtes Premium-Produkt sowie ergänzende Services. Nachhaltigkeit ist dabei ein wichtiges Kernthema. Dankebox hat bereits Investoren überzeugt und eine staatliche Innovationsförderung erhalten. Auch die Presse berichtet durchgängig positiv über uns. Denn unser Startup schließt eine Marktlücke und erfreut sich sehr guter Wachstumsraten, die wir nun gemeinsam mit Dir noch weiter steigern möchten.

Deine Bewerbung sowie Rückfragen richtest Du bitte an:

Alexander Hoyer
hoyer@dankebox.de